



SAFETY MAGAZINE



Interviu Mihnea Tobescu -
Hellas Direct și noua direcție de dezvoltare a Safety Broker

Clasament
Safety Broker S1 2022

De 10 Ani consecutiv
Safety Broker este Brokerul Anului în Retail!



17 Ani de activitate și o schimbare com- pletă de paradigmă!



Viorel Vasile, CEO Safety Broker

Iată-ne ajunși la cea de-a 17-a aniversare a Safety Broker!
17 Ani în care am evoluat și am creat din Safety Broker un nume de referință în Piața de Brokeraj în Asigurări.

17 Ani în care cu determinarea, perseverența și profesionalismul unei echipe unite, am livrat liniște, siguranță și responsabilitate celor peste 1 milion de clienți.

17 ani care ne-au învățat cum să abordăm fiecare provocare, cum să gestionăm fiecare situație de criză, care sunt momentele prielnice pentru a schimba direcția, 17 ani care validează pe deplin #safety1st.

În prezent, ne aflăm în fața unei

noi provocări. Odată cu această aniversare, Safety Broker își propune o schimbare completă de paradigmă.

După ce am reușit să introducem cu succes un nou jucător - Hellas Direct - în piața de asigurări din România, Safety Broker își setează o nouă direcție, aceea de a aduce în piață cât mai mulți jucători care să funcționeze în baza Pașaportului European.

Pe lângă intenția de a acționa ca un asigurator, considerăm că un business este cu adevărat eficient atunci când aduce plus valoare comunității în care se dezvoltă, iar prezența unei oferte generoase și de calitate într-o piață liberă aduce, negreșit, nemăsurate beneficii consumatorului final.

În primul rând, ne dorim să creștem calitatea serviciilor pentru consumatorul român de asigurări.

Ne dorim să recâștigăm încrederea consumatorului prin introducerea în piață a unor jucători cu procese transparente și simple în zona de daune.

Și, nu în ultimul rând, sperăm ca efectul creșterii competitivității în piața de asigurări să se simtă în prețul final plătit de consumator.

Sunt convins că acesta este pasul firesc pe care trebuie să-l facem pentru a consolida poziția de lider a Safety Broker în piața de brokeraj, dar și pentru a deveni alegerea numărul 1 în rândul tuturor consumatorilor de asigurări, fie corporate, fie retail.

Mă bazez pe profesionalismul vostru și sunt convins că la următoarea aniversare, mesajul meu va fi unul de mulțumire pentru îndeplinirea acestei misiuni.

În încheiere, vă mulțumesc vouă, tuturor celor care sunteți parte din provocarea SAFETY, pentru reușitele din toți acești 17 ani de activitate!

La Mulți Ani, Safety Broker! La Mulți Ani întregii echipe Safety!

Viorel Vasile

Sumar

03 Conferința anuală a partenerilor Safety Broker 2022!

04 Polița ta CASCO START

05 De 10 Ani consecutiv Safety Broker este Brokerul Anului în Retail!

06 Clasament Safety Broker S1 2022

07 Mihnea Tobescu – Despre Hellas Direct și noua direcție de dezvoltare a Safety Broker

10 „It's fun to be safe!” cu Safety Broker la Neversea și UNTOLD

12 Caminul meu – produs de asigurare facultativă a locuintei

14 La Allianz-Tiriac, ai RCA și Casco la pachet, într-o singură asigurare - My Car

**SAFETY
MAGAZINE**



Editor coordonator
Diana Popa

Marketing
Ramona Dobrescu

Colaboratori
Dan Năstase

DTP & Creație
Modreanu.com

Structură editorială
EEA Marketing Concept



de Safety Broker

de Unitate

Conferința anuală a partenerilor Safety Broker 2022!

Devenite deja emblematice, Conferințele Anuale ale Partenerilor Safety Broker impresionează prin concepte inovative și tematici surprinzătoare.

Nici conferința de anul acesta nu face o excepție de la standardele prestabilite de așteptările invitaților. De la concept la eveniment, sunt o serie de provocări pe care departamentul de marketing încearcă să le depășească an de an. Anul acesta, Safety Broker celebrează aniversarea celor 17 ani de activitate în piața de brokeraj în asigurări. 17 Ani de Pasiune – în tot ceea ce facem! 17 Ani de Profesionalism – mărturie stau cei nouă ani consecutivi în care suntem lideri de piață!

17 Ani de Implicare – pentru că da, ne place să facem parte și din poveștile de viață!

Fie ele povești de reușită ale unor sportivi performanți, fie tineri extrem de inteligenți, fie povești mai triste cărora încercăm să le scriem noi un final fericit. Ne place să dăm o mână de ajutor fie în echipă, fie individual, cert este că o facem cu drag de fiecare dată când avem ocazia.

17 Ani de Devotament - atât față de cei peste 1 milion de clienți Safety, cât și față de fiecare membru al echipei Safety. 17 Ani de Unitate!

Acestea sunt ideile care au stat la baza conceptului de anul acesta. Iar pentru a le putea îngloba pe toate într-un logo unic, am ales ca inspirație stilul de design BAUHAUS - unul dintre cele mai apreciate tipuri de design, datorită echilibrului estetic pe care îl oferă.

Elementele bauhaus se caracterizează prin linii clare și forme geometrice și le veți regăsi integrate atât în logoul evenimentului, cât și în materialele de promovare.

Astfel conceptul definit, ne-am pus pe

treabă și v-am pregătit un weekend special în Poiana. Începem vineri, 09 septembrie, cu o petrecere de „Bun Venit” în autenticul stil românesc ce va avea loc în Ana Ball Room din incinta Ana Hotels Poiana Brașov. Sâmbătă, 10 Septembrie, în prima parte a zilei, va avea loc Conferința Anuală A Partenerilor Safety Broker în care vom prezenta obiectivele Safety Broker, reușitele colegilor și vom premia parteneriatele de succes.

Vom continua ziua cu SAFEATHLON - campionat de jocuri sportive de echipă și individuale.

Și vom încheia apoteotic cu un super Latino Party de la care nu vor lipsi pașii de Salsa, Merenghe, Baciata, shot-urile de Tequila și trabucurile cubaneze!

În încheiere, vă asigurăm că prezența voastră în număr tot mai mare, de la an la an, ne onorează pe deplin și vă mulțumim că alegeți să petreceți un weekend întreg alături Safety Broker!





Polița ta CASCO START

Pentru cei din trafic, poate nu are valoare! Pentru tine însă, este mașina cea mai frumoasă pe care ți-ai dorit-o ani de zile, pentru care ai muncit și ai economisit. Este mașina cu care mergi la munte cu prietenii sau în care ți-ai sărutat prima oară iubita. Mașina ta este parte din viața ta în fiecare zi și îi ești recunoscător pentru toate drumurile pe care te poartă și experiențele avute împreună.

Ai grijă de ea! Asigurarea CASCO START îți oferă exact protecția de care ai nevoie pentru că Euroins preia grija daunelor produse autovehiculului tău.

CASCO START este primul pas pentru a avea drumuri liniștite

Produsul de asigurare facultativă CASCO START, accesibil pentru tine și mașina ta, se poate emite extrem

de facil, fără inspecție de risc și fără evaluarea autovehiculului la momentul emiterii.

Asigurarea poate fi făcută pentru orice tip de autovehicule cu vechime de până la 13 ani

Ciocnirile cu alte autovehicule sau loviturile sunt pagube pe care polița CASCO START le acoperă. Daunele adu-

se mașinii tale de fenomene naturale precum inundații, grindină, gheață, avalanșă sunt și ele acoperite. Sunt despăgubite și cazurile în care autoturismul a fost distrus de alunecări de teren sau ca urmare a unui cutremur. La fel și furtul și pagubele produse de căderile de copaci sau stâlpi sunt suportate de polița de asigurare.

Oferim și gratuit servicii de asistență rutieră pe întreg teritoriul României.

Pachetul include tractare până la 100

km, costuri de depozitare/parcare a mașinii și o limită de 50 euro/caz pentru recuperare. Dacă reparația durează mai mult, beneficiazi de până la două nopți de cazare la hotel de 3 - 4 stele. În caz de nevoie, poți beneficia și de mașină la schimb.

Mașina este asigurată la valoarea de piață în limita a 10.000 euro

În cadrul rețelei de servicii cu care Euroins are contract, beneficiazi de decontare directă a costurilor, dar poți să alegi să repari vehiculul în orice service de pe teritoriul României.

Maxim patru dosare de daună pot fi despăgubite de Euroins pentru polițele încheiate pe un an.



PRIMUL PAS PENTRU DRUMURI LINIȘTITE

CASCO START

EUROINS

preia grija daunelor
produse autovehiculului tău
în trafic

- Prime de asigurare accesibile
- Asigurăm orice tip de autovehicule cu vechime de până la 13 ani
- Asigurare la valoarea de piață a acestora la data producerii evenimentului asigurat, dar nu mai mult de 10.000 EURO
- Asistență rutieră inclusă pe teritoriul României
- Fără inspecție de risc la momentul contractării poliței
- Decontare directă a costurilor în cadrul rețelei de unități reparatoare cu contract de colaborare cu Euroins



De 10 Ani consecutiv Safety Broker este Brokerul Anului în Retail!

Ne bucurăm să anunțăm că și în 2022, Safety Broker a fost declarat Brokerul Anului în Retail în cadrul celei de-a XX-a ediție a Galei Premiilor Pieței Asigurărilor oferite de Media Xprimm.

Actiunile, performanțele și rezultatele înregistrate de întreaga echipă au fost validate pentru al X-lea an consecutiv.

„Suntem încântați de această recunoaștere a eforturilor susținute constant de Safety Broker pentru a oferi soluții de asigurare eficiente și de o calitate incontestabilă tuturor clienților noștri.

În 2021, am dezvoltat soluții digitale integrate pentru a fi cât mai aproape de clienții și colaboratorii noștri. Am construit parteneriate strategice cu asiguratorii, pentru și în beneficiul clienților, și am investit continuu în motivarea și pregătirea profesională a echipei. Toate aceste acțiuni au fost recunoscute prin acest premiu. Felicitări tuturor angajaților și colaboratorilor pentru implicarea și devotamentul vostru, pentru reziliența în fața tuturor provocărilor pieței de asigurări și pentru performanțele extraordinare! Mulțumim partenerilor asiguratorii fără ajutorul cărora nu am putea oferi servicii de calitate celor peste 1.4 milioane de clienți.”

– a declarat Viorel Vasile | CEO Safety Broker!

Pe această cale, felicităm și noi întreaga echipă Safety!

Cei peste 150 de angajați, peste 1500 de asistenți, oameni de suport, it-iști, oameni de marketing, oameni de bine, cu toții au contribuit în fiecare zi la creșterea nivelului de incluziune în asigurare a tuturor românilor.

Mulțumim Media Xprimm pentru recunoaștere!



CLASAMENT SAFETY BROKER S1 2022 BIROURI PROPRII

Nr. Crt.	Birou Safety	Total PBS Lei S1 2022	Pondere RCA	Evoluție
1	Safety Cluj	28,522,663	68.72%	70.25%
2	Safety Timișoara	23,634,790	77.47%	67.88%
3	Safety Iași	20,906,807	64.36%	61.86%
4	Safety Galați	20,204,862	73.19%	64.53%
5	Safety Deva	14,075,791	83.49%	45.79%
6	Safety Bacău	8,418,702	74.69%	71.86%
7	Safety Oradea	8,168,339	85.89%	80.29%
8	Safety Constanța	8,071,823	77.06%	83.87%
9	Safety Suceava	7,981,004	79.04%	73.16%
10	Safety Ploiești	7,202,583	72.33%	90.13%
11	Safety Neamț	6,320,922	83.38%	82.65%
12	Safety Reșița	5,483,448	80.40%	37.86%
	București	100,963,064	76.72%	59.63%
	Total	259,954,798	75.43%	63.92%

CLASAMENT SAFETY BROKER S1 2022 ASISTENȚI ÎN BROKERAJ

Nr. Crt.	Asistent în Brokeraj	Județ	Total PBS Lei S1 2022	Pondere RCA	Evoluție
1	Premium Insurance	HR+CV	22,413,716	88.84%	68.32%
2	Marcopauas	SM	19,612,980	79.18%	64.77%
3	Customer Insurance	MM+SM	18,146,167	82.51%	73.11%
4	Iason	AG	14,130,159	84.49%	49.22%
5	Consfina Csm	MS	13,731,629	93.34%	108.87%
6	Ayane Mallu	GR	12,344,894	94.01%	118.38%
7	Sigur Asigur	VL+OT	12,152,798	86.06%	65.13%
8	Thot Asigur	BR	10,103,039	68.86%	49.95%
9	Star Protekt	CT	9,406,347	80.66%	80.98%
10	Templars Insurance	B	8,924,624	83.68%	74.88%
11	Diada Insurance	IS	8,843,052	89.56%	60.00%
12	Pact Asig	BV	8,786,602	80.88%	62.91%
13	Explorer Asig	BH	6,436,231	83.05%	78.45%
14	Smart Auto Insurance	DB	6,363,937	90.28%	41.48%
15	AA Intermedieri Auto	TM	6,332,856	80.39%	1133.60%
16	Evenod	VS	5,797,205	87.15%	80.41%
17	Carmen Risk	MM	5,459,959	91.16%	75.13%
18	Fratila Consulting	AB	5,017,235	73.60%	66.26%
19	Cristea Bianca	AR	4,941,231	66.37%	44.76%
20	Vera Asig	B	4,162,697	58.51%	71.05%
	Alți asistenți		121,056,119	76.73%	57.53%
	Total		324,163,477	81.06%	67.63%



Mihnea Tobescu – Despre Hellas Direct și noua direcție de dezvoltare a Safety Broker

În ediția anterioară a revistei Safety, aminteam despre veștile bune ce se întrezăreau în orizontul pieței de asigurări din România, cu referire la noii jucători ce urmau să intre în piață.



Mihnea Tobescu, Director International Division

Lucrurile au evoluat favorabil, iar în prezent, vorbim pe îndelete cu colegul nostru Mihnea Tobescu, **Director International Division** despre Hellas Direct - unul dintre noii jucători din piața de asigurări din România și din portofoliul de asiguratori Safety broker. Despre noile direcții de dezvoltare ale Safety Broker și, de ce nu,

un fun QUIZ despre Mihnea. Mihnea, știm deja despre Hellas că reprezintă o Companie de **asigurări online înființată în 2012 și a reușit să introducă inovația în sectorul asigurărilor auto.**

Hellas are în portofoliu soluții de asigurare simple și soluții integrate pentru ecosistemul de mobilitate.

Spune-ne, te rog!

SM: Care va fi principiul de funcționare în România? De când vor fi disponibile soluțiile de Asigurarea Hellas în portofoliul Safety Broker?

MT: În România, Hellas va opera prin intermediul societății Next Ins care se va ocupa de managementul și know-



how-ul cu privire la piața românească. Safety Broker va putea vinde primele polițe începând cu luna septembrie.

SM: Vor fi acestea disponibile în Platforma 24 Broker sau cum se vor emite?

MT: Polițele vor fi disponibile la fel ca și pentru ceilalți asiguratori RCA în platforma 24 Broker.

SM: Safety Broker va avea exclusivitate de emitere? Dacă da, pe ce perioadă?

MT: Da, Safety Broker va avea exclusivitate în relația cu reprezentantul Hellas Direct.

Pentru început, am agreat o perioadă de 6 luni, care însă, în unctie și de performanțele noastre, poate fi extinsă.

SM: Ce efecte crezi că va genera acest nou jucător în piața de asigurări din România și, implicit, pentru clienții acestei pieți?

MT: Mai mulți ofertanți înseamnă mai multe opțiuni pentru asigurat. Concurența crește întotdeauna calitatea serviciilor, motiv pentru care cred că va avea un efect benefic într-o piață grav perturbată de falimentele din ultimii ani.

SM: Cum vezi evoluția Safety Broker în noul context?

MT: În opinia mea, evoluția Safety Broker va fi, ca de obicei, ascendentă, iar noile soluții de asigurare de la Hellas Direct vor contribui din plin la aceasta. Cu siguranță, pe lângă parteneriatul cu Hellas Direct, vor urma și alte proiecte interesante în viitorul apropiat.

SM: Care sunt următoarele obiective ale Safety Broker și ce presupune această schimbare de paradigmă, mai exact de a acționa ca un asigurator.

MT: Sunt de părere că Safety acționează ca un reprezentant fidel al clientului, indiferent dacă o face din perspectiva unui Broker de Asigurări sau a unui Asigurator.

Da, am putea spune că experiența echipei, cunoașterea nevoilor pieței, acumulările cantitative, care implicit duc la progrese calitative, profesionalismul din echipă, numărul mare de colegi cu experiență de asigurători, inclusiv

eu, toate acestea ne pot contura ca un asigurator. Totuși, indiferent de ce principiu de funcționare alegem, important este să punem, întotdeauna, interesele și nevoile clienților noștri, pe primul loc!

SM: Crezi că falimentul City a determinat schimbări în comportamentul de consum al clienților? Dacă da, ce fel de schimbări? Crezi că există posibilitatea ca toți consumatorii de asigurări să manifeste o atitudine reticentă față de un jucător nou venit în piață?

MT: În afară de consecințele evidente asupra pieței, falimentul City Insurance a adus totuși și lucruri pozitive, și anume un consumator mai conștient și mai dornic de a fi informat, un consumator care întrebă și de alte produse conexe asigurării clasice RCA (decontare directă, tractare, accidente ale pasagerilor). Chiar dacă rezistența la nou poate fi specifică anumitor tipuri de consumatori, o informare corectă, clară și concisă va genera o deschidere din partea consumatorilor.

Singura constantă în viața noastră este schimbarea.

SM: Într-o astfel de situație, care crezi că ar fi argumentele de „siguranță” care să demonteze temerile sau obiecțiile potențialilor clienți?

MT: Hellas Direct este o companie foarte bine capitalizată care funcționează după standarde europene bine definite cu soluții inovative informatice, fiind întotdeauna aproape de client.

Fun QUIZ:

SM: Dacă ai ști că mâine ar fi sfârșitul lumii, ce ai alege să faci în puținul timp rămas?

MT: Aș alege să petrec timpul rămas în cel mai plăcut mod alături de familie.

SM: Între o shaworma cu de toate și o participare la Bucharest Maraton, ce ai alege?

MT: În mod cert, aș alege să particip la maraton sau la orice altă întrecere sportivă. Îmi plac toate sporturile și în mod special tenisul.

SM: Spune-ne, te rugăm, trei defecte de ale tale, de calități ne-ai convins deja!

MT: Atenția la detalii, ironia, încăpățânarea.

SM: Dacă într-o altă viață ai fi actor, în ce roluri te-ai vedea jucând?

MT: M-aș vedea jucând în filme de comedie sau chiar pe scene stand-up.



Kalimera Santorini!



Sales Contest: September - December 2022

Write the highest number of policies (all types) with Hellas Direct, between September 12th and December 31st 2022, and you can win:

- ↳ 1st place: Trip to Santorini
- ↳ 2nd place: Safety Travel Voucher - 500 Euro
- ↳ place 3: Safety Travel Voucher - 300 Euro
- ↳ place 4 - 10: Safety Travel Voucher - 100 Euro



HELLAS
DIRECT
RETHINK INSURANCE

Competition rules available on
www.safetybroker.ro



Safety Broker



„It's fun to be safe!” cu Safety Broker la Neversea și UNTOLD

Safety Broker are deja o tradiție în educația tinerilor cu privire la importanța siguranței atunci când vine vorba de distracție.

De patru ani, suntem promotorii distracției în siguranță la Neversea și UNTOLD. Cu ajutorul colegelor noastre - Lavinia Gal și Dora Vas - am făcut demersurile necesare pentru a îmbina sentimentul de siguranță cu experiențele magice într-o simbioză care să transmită tuturor mesajul: „It's fun to be safe!”

Sub egida acestui slogan, am facilitat conectarea Organizatorilor Neversea Festival 2022 și UNTOLD Festival 2022 cu partenerul nostru strategic UNIQA, oferind cele mai bune soluții de asigurare. Totul pentru ca muzica bună și vibe-ul unic al acestor două festivaluri să ofere tuturor participanților experiențe memorabile și în siguranță.

„Safety Broker este liantul care a conectat distracția cu siguranța și la edițiile de anul acesta ale festivalurilor Neversea și UNTOLD. Siguranța participanților a fost o prioritate pentru Safety încă de la începuturile acestor festivaluri, iar prin parteneriatul cu UNIQA, reușim să oferim cele mai eficiente soluții de asigurare, astfel încât toți cei implicați să simtă cu adevărat vibe-ul - It's fun to be safe!”, a declarat

Viorel Vasile, CEO al Safety Broker. Colegile noastre, Lavinia Gal (Director Sucursala Safety Broker Cluj) și Dora Vas (Director Vânzări Sucursala Safety Broker Cluj) au facilitat conectarea organizatorilor Neversea și UNTOLD Festival 2022 cu partenerul nostru strategic UNIQA și au oferit servicii de intermediere și consultanță de risc.

„Valorile care au stat la baza acestui parteneriat au fost siguranța, responsabilitatea și încrederea, iar împreună am reușit să creăm un mediu sigur și să oferim cele mai bune soluții de asigurare. Acest parteneriat aduce plus valoare întregii echipe din Cluj. Iar faptul că organizatorii aleg în fiecare an serviciile de intermediere și consultanță de risc oferite de Safety Broker confirmă profesionalismul și perseverența întregii Sucursale.” - a declarat Lavinia Gal, Director Sucursala Safety Broker Cluj. Cea de-a patra ediție Neversea a avut loc anul acesta în perioada 7 - 10 iulie la Constanța și a adus în fața publicului din România peste 150 de artiști naționali și internaționali, în timp ce UNTOLD

2022 s-a desfășurat în perioada 4 - 7 august la Cluj-Napoca și a oferit publicului spectacole inedite ale celor peste 200 de artiști naționali și internaționali.





Căminul meu – produs de asigurare facultativă a locuinței

De ce să alegi Căminul meu de la Asirom?

- Produs complet de asigurare, ce poate fi ușor personalizat în funcție de necesitățile clientului, adresat atât mediului urban cât și rural
- Asigurare ce poate fi emisă **la prim risc pentru întreaga sumă asigurată**
- Emiterea se poate realiza foarte simplu și rapid la pachet cu polița PAD direct din WS, existând posibilitatea de a acorda până la **20% reducere pentru clienții noi**
- Oferim **GRATUIT riscul de infiltrație** în limita a 1000 eur
- Asigurarea conținutului în limita a 20.000 eur/polita fără lista detaliată a bunurilor
- Avizarea daunelor se poate realiza Simplu. Sigur. online
- Autoconstatare pentru daune de până la 5.000 lei
- **Comision de intermediere foarte atractiv**



zapada, avalansa, boom sonic, greve, vandalism, infiltrații

ACOPERIRI SUPLIMENTARE (OPTIONALE)

- Furt prin efracție sau talharie
- Furt prin efracție sau talharie la elemente de construcție
- Spargere sau crapare bunuri casabile
- Inundație sau refulare produsă la vecini
- Asigurarea pentru avarii accidentale la instalațiile interioare
- Asigurarea bunurilor aflate asupra asiguratului, oriunde în afara perimetrului asigurat
- Asigurarea aparatelor electrice,

HOME ASSISTANCE CE ACOPERIM?

- Pierderea serviciilor esențiale, respectiv: întreruperea alimentării cu energie electrică, întreruperea furnizării gazelor naturale, defecțiuni de încălzire, ventilație sau aer condiționat, lipsa sau oprirea alimentării cu apă, întreruperea serviciilor fixe de telefonie / comunicație
- Daune la acoperiș în urma unei furtuni;
- Urgențe și avarii la instalațiile sanitare;
- Urgențe și avarii la instalația electrică;
- Pierderea cheilor sau daune la încuitori, uși și ferestre

Costul serviciului de asistență este suportat direct de Asirom, în limita sumelor asigurate (300 eur/500 eur, în funcție de pachetul ales) și include:

- cheltuielile cu deplasarea la domiciliu a furnizorului de servicii pentru repararea/diagnosticarea pe loc a defecțiunii apărute
- manopera
- costurile de achiziție pentru piese, componente, materiale necesare reparației și/ sau înlocuirii bunurilor defecte.

ACOPERIRE DE BAZA (3 PACHETE DE ASIGURARE)

- **Standard** - FLEXA (Incendiu, trăsnet, explozie, căderea unui aparat de zbor)
- **Catastrofica** – Standard + CALAMITĂȚI NATURALE (Cutremur, inundație, alunecări de teren)
- **Totala** – Catastrofica + furtuna, vijelie, grindina, căderi de corpuri, coliziunea cu un vehicul, daune provocate de animale, greutatea stratului de

electronice și electrocasnice la riscuri specifice

- Asigurarea clădirilor în timpul construcției/ clădirilor la care se execută lucrări de extindere
- Bunuri de valoare
- Asigurarea grădinii
- Asigurarea pentru pierderea chiriei/ chiria datorată
- Raspundere civilă față de terti (Extindere valabilitate teritorială în România)
- Raspunderea chiriei față de proprietar/ a proprietarului față de chirias

CUM FUNCȚIONEAZA

ACEST SERVICIU?

Pentru acele evenimente survenite la locația sigurată, care produc sau sunt de natură să producă daune bunurilor asigurate și care necesită intervenții și reparații /remedieri urgente, asiguratul va putea contacta **prestatorul de servicii Global Assistance** prin call center **021 9146**.

Nu uita de concursul cu vouchere Safety Travel pe care îl avem împreună. Perioada de valabilitate 01.08-31.12.2022.

CLIEŢII AU LA ASIROM ASIGURARE IAR TU POŢI PLECA **PE BUNE** ÎN IANUARIE, LA MARE!



Concurs 1 august - 31 august 2022

Emite în perioada 1 august - 31 decembrie cât mai multe polițe de locuință Asiom, new business* și poți intra în cursa pentru câștigarea unuia dintre premiile:

- 3 Vouchere Safety Travel în valoare de 1000 eur
- 5 Vouchere Safety Travel în valoare de 500 eur
- 15 Vouchere Safety Travel în valoare de 300 eur

**minimum 50 polițe*

Regulament disponibil pe
www.safetybroker.ro

Asiom 
VIENNA INSURANCE GROUP

 **Safety Broker**



La Allianz-Țiriac, ai RCA și Casco la pachet, într-o singură asigurare - My Car

Când ai mașina ta, ai confort și libertate, dar și grija accidentelor sau a altor situații neprevăzute.

Cu asigurarea My Car de la Allianz-Țiriac, treci mai ușor peste incidentele care îți pot afecta mașina și ai protecție pentru tine și pentru cei care te însoțesc la drum!

My Car include RCA și acoperiri Casco construite progresiv. Ai patru pachete din care alegi în funcție de riscurile de care vrei să te ferești și de bugetul tău.

Pachetul Confort include asigurarea obligatorie pentru mașina ta, adică RCA, dar și alte acoperiri importante.

la volan.

Poți opta pentru **RCA cu decontare directă** și primești banii de la Allianz-Țiriac atunci când accidentul este cauzat de neatenția unui șofer asigurat de altă companie.

Cu pachetul Plus, pe lângă toate aceste beneficii, repari mașina fără grija bani-

beneficiile deja menționate, acoperirea costurilor de reparație sau de înlocuire a elementelor deteriorate sau lipsă, în caz de **furt sau vandalism**.

Ai nevoie de protecție completă? Cu pachetul Max te bucuri de protecție completă. Ai toate beneficiile din celelalte pachete și altele în plus. Sunt acoperite **daunele din accident, zgârieturi, răsturnare sau din căderea unor obiecte pe mașina ta. Primești mașină la schimb sau cazare la hotel** când nu poți conduce în aceeași zi după accident. Iar asigurarea îți plătește integral valoarea de achiziție a mașinii dacă aceasta nu mai poate fi reparată.

Primești reducere la prima de asigurare dacă alegi introducerea unei **francize**, adică plătești tu o parte din reparație sau optezi pentru clauza **service partner** și repari mașina doar în service-uri auto din rețeaua Allianz-Țiriac.

Când ai nevoie de asigurarea ta, trebuie să anunți Allianz-Țiriac, online sau prin telefon. Procesul de evaluare a daunei și plata despăgubirilor se fac simplu și rapid și poți urmări în timp real situația dosarului tău prin serviciul Claims Tracker.

Drumuri bune și în siguranță să aveți!



În caz de accident, ai **asistență rutieră de bază** la orice oră ca să tractezi mașina sau să rezolvi avariile minore. Dacă accidentul se produce din neatenția ta, primești sprijin financiar pentru **asistență juridică**. Prin clauza **accidente persoane**, ai acoperire dacă pățești ceva rău când ești

lor atunci când **apar avarii din cauza capriciilor naturii, a incendiilor, a exploziilor sau daune provocate de animale**. Ai asistență rutieră extinsă și protecție dacă cei care te însoțesc la drum pățesc ceva într-un accident.

Pachetul Extra aduce în plus față de

Pleacă la drum asigurat cu My Car

Ai RCA și CASCO la pachet

→ www.allianztiriac.ro



WRITE THE HIGHEST
NON-MTPL GROSS PREMIUMS COLLECTED
BETWEEN JANUARY 1ST AND DECEMBER 31ST, 2023
WITH HELLAS DIRECT

NON-MTPL TOP SALES 2023



THE WINNER
GETS THE CAR

Regulament disponibil pe
www.safetybroker.ro



Safety Broker



**HELLAS
DIRECT**
RETHINK INSURANCE